

## BIBLIOGRAFIA

### LES ARMES DE LA DEMOCRACIA: EXPORTACIONS ESPANYOLES D'ARMAMENT 1980-87

Vicenç Fisas

Barcelona, Fundació Bofill, 1988

El tema del comercio internacional de armas es uno de estos temas sobre los que siempre hay y siempre ha habido una acalorada discusión. El pacifismo idealista del periodo entre guerras mundiales asentó una serie de ideas que gozaron de gran predicamento intelectual aunque luego, en la práctica, las teorías realistas dieron al traste con el bien intencionado idealismo antibélico.

Es seguramente con aquel telón de fondo que entre los analistas de las relaciones internacionales de carácter progresista el comercio de armas es siempre algo reprochable, por muchas implicaciones económicas positivas que pudiera tener.

Quizá sea por esto que nadie había entrado hasta ahora a estudiar a fondo y con estadísticas elaboradas el comercio exportador de armas efectuado por las empresas españolas y que cae bajo el control de la Junta Interministerial Reguladora del Comercio Exterior de Armas y explosivos, desde la creación de este organismo por RD 3150/1978 de 15 de diciembre.

Y esto es precisamente, lo que ha hecho el conocido estudioso de estos temas Vicenç Fisas Armengol a través de su nuevo libro, *Les Armes de la Democracia: Exportacions espanyoles d'armament 1980-1987*, publicado por la Fundació Jaume Bofill y Edicions de la Magrana, gracias a una beca otorgada al autor por la Fundación Jaume Bofill y por el Centre UNESCO de Catalunya.

Estamos ante un libro que trata de objetivizar al máximo la realidad de los hechos a lo largo de 387 documentadísimas páginas, en las que se recogen desde las exportaciones españolas país por país hasta los nombres de los barcos en los que se han efectuado exportaciones, pasando por los nombres de los miembros de los Consejos de Administración de las principales empresas exportadoras de material militar de diverso tipo.

Es sabido que la Unión Soviética es el primer exportador mundial de armas, seguido de Estados Unidos y de Francia; pero con respecto a las exportaciones españolas había existido gran diferencia de datos entre las publicaciones del SIPRI (Stockholm International Peace Research Insti-

tut) y del ACDA (Arms Control and Disarmament Agency) de EEUU, y entre estas y las fuentes oficiales españolas, que Fisas ha comparado y analizado con una meticulosidad notable, a base de largas horas de lucha con las estadísticas de comercio exterior, en la biblioteca de la Cámara de Comercio de Barcelona y a través de otras fuentes.

El libro de Fisas pasa así a convertirse en un libro de referencia obligada en la materia, y sirve para ver las contradicciones que en más de un caso existen entre nuestra política exterior y el comercio de armas o de material bélico, al menos en sentido amplio.

Y es un libro de obligada consulta en un momento, además, en que el Ministro de Defensa ha expresado su deseo de capitanear una reforma a fondo de la industria de defensa, teniendo en cuenta las amplias inversiones y demandas públicas que los Presupuestos de Defensa van financiando y que, por mucho que sean de las más bajas en el contexto del conjunto de países que con España integran la OTAN, no hay duda de que son substanciales si consideramos el conjunto de necesidades públicas mal atendidas existente en España.

En este contexto, el trabajo de Fisas nos podría invitar a pensar qué hubiera pasado si CASA, EN Bazán, ENASA, Santa Bárbara o el grupo ERT no hubieran podido colocar sus productos en mercados exteriores.

Claro que puede decirse que muchos de los suministros recibidos por Egipto (primer cliente de las industrias españolas del ramo) se han sufragado —paradojas y más paradojas— con cargo al Fondo Español de Ayuda al Desarrollo creado en 1976 (FAD) y que lo mismo ocurre con las ventas a otros países en desarrollo; pero peor hubiera sido, quizá, si todo este equipo hubiera gravitado enteramente sobre el contribuyente español como consecuencia de la imposibilidad de dejar a cargo del subsidio de paro a los miles de obreros que hubieran perdido su trabajo si las industrias españolas de armamento no hubieran visto primado el camino de su exportación.

Un Hamlet vivo quizá diría ante el libro de Fisas: ¿Prejuicios o no prejuicios respecto a la exportación de armas?: esta es la cuestión.

## EFFECTOS DE LA ADHESION DE LA CEE SOBRE LOS SECTORES INDUSTRIALES Y LAS REGIONES DE ESPAÑA Y PORTUGAL

G. Saenz de Buruaga et al.

Prólogo de P. Solbes

Madrid, Banco Exterior de España, 1988

En más de una ocasión, se ha dicho que el ingreso de España en la Comunidad fue más la consecuencia de una inquietud política antiaislacionista tras la muerte de Franco, que la consecuencia de una reflexión económica pormenorizada sobre los costes y los beneficios que nos iba a comportar el ser miembros plenos de la Comunidad, abandonando el cómodo status de país tercero con relación privilegiada con ella en que nos había dejado el Acuerdo hispano comunitario de Alberto Ullastres de 1970.

En España no se produjo un libro blanco sobre la adhesión como se hizo, por ejemplo, en Gran Bretaña antes de su adhesión, como no fuera el que financió el Círculo de Economía de Barcelona en 1973.

No es que esto quiera decir, en verdad, mucho, pues la experiencia británica —ahora ya con quince años de perspectiva— ha servido para poner de manifiesto que, en estas cuestiones de medición de los efectos de la integración, son tantas las variables y parámetros que juegan y que se modifican que es imposible aislar los meros efectos de la integración propiamente dicha del resto de evoluciones que se producen coetáneamente sobre la economía del país, integrado en el grupo económico regional de que se trate.

De las teorías de Viner o Lipsey a lo que ha sucedido en los últimos tiempos, media un gran trecho que no hacen más que destacar los análisis más recientes sobre teoría de la integración.

Con este panorama, un libro como el publicado por el Banco Exterior de España, que recoge el trabajo efectuado por Sáenz de Buruaga para la Comisión de las Comunidades Europeas en

1986-87, es un instrumento muy serio y elaborado de análisis de los elementos —sobre todo referidos a comercio exterior— de competitividad de los sectores industriales españoles, y de acuerdo con la especialización sectorial/regional de la posible evolución que debe preverse en el futuro para las diecisiete Comunidades Autónomas españolas y de las regiones provisionales portuguesas.

El libro contiene, además, dos anexos específicos sobre el efecto diferencial previsible sobre las industrias vasca y catalana que puede esperarse con la adhesión de España a la CE y una útil selección bibliográfica regional sobre el tema.

De las características del comercio hispanocomunitario y lusocomunitario el trabajo deduce los puntos fuertes y débiles existentes en cada caso y los sectores que en principio parecen vulnerables, que van a verse estimulados o que hay que estimar como neutrales.

Las conclusiones se acercan, en muchos casos bastante, a las resultantes del libro sobre el impacto industrial de la CEE que yo mismo coordiné para la Cámara de Comercio de Barcelona en 1980 y que se publicó con el título de *Los sectores industriales ante la integración de España en las Comunidades Europeas*, o el libro que, coordinado por Pere Puig, publicó ESADE para el Instituto de Estudios Económicos en la misma época con el título de *La industria española ante la CEE*.

En este sentido, el libro de Sáenz de Buruaga es también, y pese a que España y Portugal son ya miembros de la Comunidad, libro de previsión de lo que puede pasar y no, aún, libro de análisis de los efectos de la adhesión.

Habrà que ver, de aquí a unos años, lo que ha pasado con las previsiones académicas ahora efectuadas y que en ningún caso será consecuencia exclusiva del hecho de la integración sino, más bien, del conjunto de elementos de adaptación de los diferentes sectores a la rápida evolución de los mercados internacionales y la economía mundial.

F. G.

**¿...Y QUÉ HACE EL DÓLAR? EN EL LABERINTO DE LA ESPECULACIÓN DE DIVISAS.**

**A. Kostolany**

Barcelona, Editorial Planeta, 1988

La economía mundial está atravesando por un momento de crecimiento acelerado en el que, sin embargo, a cada momento, se nos aparecen problemas y desequilibrios que hacen temer por la continuidad del progreso.

Las cuestiones monetarias, el desequilibrio del dólar y los problemas de la deuda externa de los países pobres se nos aparecen, en este contexto, como temas de preocupación casi permanente en unos momentos, además, en que la nueva Administración norteamericana de Bush pugna por mantener el crecimiento pero luchando contra el déficit comercial y fiscal, y en que el dólar sigue siendo moneda refugio muy fuertemente apreciada.

En esta coyuntura el provocativo libro *¿...y qué hace el dólar?*, publicado originariamente en 1987 y traducido por Editorial Planeta en 1988, nos ofrece una serie de mensajes que en muchos casos salen fuera de lo que Galbraith definiría como

la sabiduría convencional.

Su autor, André Kostolany, nos es definido como un especulador que sabe nadar en todas las aguas económicas y un profesional de la Bolsa que desde hace más de doce lustros observa y analiza los movimientos de la cotización de las acciones y del dinero.

Con este curriculum, el autor repasa lo que ha pasado en la economía monetaria internacional desde la Primera Guerra Mundial y concluye que la fortaleza del dólar es algo normal por más que «el manicomio especulativo» pueda producir algunas veces efectos contrarios.

El autor se nos exhibe tan optimista que al hablar de la deuda externa llega a decir que lo peor que podría suceder es que los países endeudados encontraran la forma de devolver los créditos, pues en tal caso los bancos no sabrían qué hacer, de repente, con los más de mil millones de dólares con que contarían.

Estamos, por todo ello, ante un libro a medio camino entre la novela y el ensayo que, aunque sin un excesivo rigor científico, contiene ideas de gran interés en un marco, además, de lectura amena y fácil.

F. G.

*Otros libros recibidos*

**TURISMO EN ESPACIO RURAL**

**Venancio Bote Gómez**

Editorial Popular, S.A.

134 págs.

**EL CRECIMIENTO ECONOMICO EN EL TERCER MUNDO**

**Lloyd G. Reynolds**

Alianza Editorial

204 págs.

**MOSCU EN WALL STREET**

**Eric Laurent**

Editorial Planeta

271 págs.

**GEOGRAFIA Y ESTRUCTURA ECONOMICAS DE NICARAGUA**

**Roser Solá Montserrat**

Universidad Centroamericana de Managua

239 págs.

**LOS INGENIEROS MILITARES  
EN LA CONSTRUCCION DE LA  
BASE NAVAL DE CARTAGENA  
(SIGLO XVIII)**

**José M.<sup>a</sup> Rubio Paredes, Alvaro  
de la Piñera y Rivas**  
Servicio de Publicaciones del EME.  
(Colección Marte)  
206 págs.

**SMALL IS NOT ALWAYS  
BEAUTIFUL.  
THE STORY OF EQUATORIAL  
GUINEA**

**Max Liniger-Goumoz**  
C. Hurst & Company, London  
198 págs.